

Sage 30 Gestion Commerciale

Petites entreprises, maîtrisez avec précision l'ensemble du cycle d'achat et de vente de votre activité : de la facturation à la gestion des articles, stocks, clients et fournisseurs

Points clés

- Créez, transformez et éditez en quelques clics vos bons de commandes, bons de livraisons, factures et accélérez ainsi votre cycle de vente.
- Optimisez votre gestion selon vos pratiques commerciales et en fonction des contraintes de vos clients et fournisseurs.
- Analysez vos données en toute autonomie grâce aux nombreux tableaux de bord et indicateurs clés fournis en standard dans la solution Sage 30 Gestion Commerciale Edition Pilotée, et prenez ainsi les bonnes décisions pour votre entreprise.
- Suivez vos tiers de façon efficace avec l'Édition Pilotée (palmarès clients, clients inactifs ou en perte de vitesse, etc.).
- Partagez les fiches de vos clients et fournisseurs et remontez vos factures en comptabilité grâce à la base de données commune entre les logiciels de la gamme Sage 30, et gagnez ainsi du temps en évitant les ressaisies et les erreurs.
- Publiez en quelques minutes votre boutique en ligne à partir de votre catalogue articles.

Atouts

- Large couverture fonctionnelle.
- + de 150 tableaux de bord et analyses intégrés avec l'Édition Pilotée.
- Nouvelle ergonomie plus conviviale.
- Liens directs avec vos outils bureautiques.
- Évolutivité de la solution.
- Accompagnement expert.

The image displays two screenshots of the Sage 30 software interface. The left screenshot shows the 'Devis' (Quote) management screen for 'BAGUES Bague's en or'. It includes fields for date (17/07/09), number (DE00002), and a table of items with columns for 'Référence', 'Design', 'Conditionnement', 'Remise', 'P.U. net', and 'Montant HT'. A 'Transformation documents' dialog box is open, asking 'Vers quel type voulez-vous transformer ce(s) document(s) ?' with options for 'Bon de commande', 'Bon de livraison', and 'Facture'. The right screenshot shows a 'Tableau de bord' (Dashboard) for 'Règle SA - Situation au 26/04/2007 16:03'. It features a line chart for 'Chiffre d'affaires commercial' and several data tables for 'CA commercial (47)', 'En cours', 'Sommes', 'Somme', and 'Tableau de bord'.

Transformez vos devis en factures en un clic.

Visualisez en un clin d'œil vos indicateurs clés de gestion.

● Fonctionnalités

Gestion des ventes

- Gestion complète et personnalisable de la chaîne de facturation (devis, bon de commande, bon de livraison, avoir, facture).
- Saisie des documents : personnalisation des écrans, contrôle de l'encours client, gestion des informations libres, envoi des documents par e-mail, etc.
- Représentation graphique de l'historique des documents.
- Sélection d'articles de substitution en cas de rupture de stock.
- Commissionnement des représentants.
- Valorisation du document, gestion des acomptes, des échéances et règlements comptants, gestion des frais de port.
- Application de l'écotaxe (DEEE).
- Gestion multi-échéances.

Gestion des achats

- Gestion des délais et des tarifs fournisseurs.
- Gestion des bons de commande et des réceptions d'articles avec mise à jour instantanée du stock et gestion de la facturation.
- Gestion des frais d'approche : imputation des coûts d'achat sur le prix de revient pour une marge plus juste.

Gestion des articles

- Structuration du catalogue articles sur 4 niveaux de familles et sous-familles.
- Gestion des familles d'articles avec remises associées par client ou catégorie tarifaire.
- Gestion des articles liés et des nomenclatures commerciales.
- Gestion des codes barres en lecture et en écriture.
- Gestion multi-adresses de livraison.
- Possibilité d'associer des informations libres, photos et documents aux articles.

Gestion des tiers (clients, fournisseurs)

- Création illimitée de fiches tiers et identification des comptes généraux rattachés.
- Gestion des règlements avec gestion des écarts de règlement.
- États statistiques et d'analyse (rentabilité, palmarès).
- Gestion des codes affaires.

Gestion des tarifs

- Facturation à prix coûtant ou selon coefficient de marge, gestion des conflits de remise.
- Gestion des gammes prix nets.
- Mise à jour des tarifs en rafale.

Gestion des stocks

- Mouvements d'entrée et de sortie, gestion multi-dépôts et transferts de dépôt à dépôt.
- Valorisation des stocks au CMUP (coût moyen unitaire pondéré).
- Interrogation de stock prévisionnel.
- Impression d'un état de réapprovisionnement afin de réajuster le stock en fonction des besoins.

Edition Pilotée

150 tableaux de bord et analyses pré-intégrés autour de deux thématiques métiers :

- Développement commercial :
 - Suivi du CA facturé, à livrer, palmarès articles, clients, etc.
 - Carnet de commandes, portefeuille des affaires en cours.
 - Contribution à la marge de l'entreprise.
 - Identification des potentiels et risques commerciaux.
- Optimisation de la gestion des achats et des stocks :
 - Comparaison des prix d'achat en volume et par fournisseur.
 - Commandes en attente ou en retard de livraison.
 - Risque de rupture de stocks ou de sur-stockage.

Création d'une boutique en ligne*

Le module Sage 30 e-commerce vous permet de :

- Capitaliser sur l'information produit et client stockée dans le back-office pour alimenter le contenu des sites Internet.
- Gérer la gestion comptable et la logistique des commandes grâce à l'intégration avec Sage 30 Gestion Commerciale.
- Faciliter l'accès aux acteurs incontournables du commerce en ligne : paiement sécurisé, gestion des mots clés et référencement, analyse de trafic et suivi des campagnes marketing.

Éditions personnalisées

- Impression des documents sur des modèles paramétrables.
- Mouvements de stock, inventaire.
- Échéancier.
- Journaux comptables.
- Étiquettes et mailing tiers/articles.

Ouverture et communication

- Import/Export paramétrables pour récupérer certaines données de votre ancien logiciel ou communiquer avec d'autres logiciels.
- Exportation de données (catalogue articles inventaire...) au format propriétaire Sage, Sylk, HTML, Excel.
- Importation des données aux formats propriétaire Sage (catalogue articles).
- Lien MS Office (Word, Excel).
- Version réseau en option.

Autres fonctions

- Assistants de saisie.
- Gestion des informations libres simples et calculées.
- Assistant d'archivage fiscal des documents en option (Sage directArchivage).
- Archivage des données.

Configuration requise

Processeur et Mémoire	Pentium IV 1 Ghz, 512 Mo RAM.
Version monoposte et postes clients	Windows 2000 Professionnel, XP Professionnel, Vista et 7
Version réseau	Windows 2000, Windows Server 2003

* Module Sage 30 e-commerce gratuit pendant 3 mois.

● Pour plus d'informations

www.sage.fr/pme ou 0825 825 603 (0.15 € TTC/min)

© Sage 2009 – Société par Actions Simplifiée au capital de 500 000 euros.
Siège social : 10, rue Fructidor – 75834 Paris cedex 17 – RCS Paris 313 966 129
La société Sage est locataire-gérant des sociétés Ciel, Euratec et Sage FDC.
Les informations contenues dans le présent document peuvent faire l'objet de modifications sans notification préalable.
Création : www.whynot-communication.fr

